



IL TUO NEGOZIO È PRONTO PER I MARKETPLACE?

15 domande sincere, 5 minuti. Segna con una crocetta le frasi vere per la tua attività: alla fine conta i "sì" e leggi il risultato. Non è un test da superare — serve a capire **da dove partire**, prima di investire tempo e denaro su Amazon, eBay o Temu.

I PRODOTTI — quello che vendi

- So quali dei miei prodotti hanno più margine e potrei elencarli a memoria.
- I miei prodotti hanno **codici a barre (EAN)** o so come procurarmeli.
- Ho **foto decenti** dei prodotti, o posso farle senza troppa fatica.
- Ho un'idea dei **prezzi della concorrenza online** per i miei articoli principali.
- Posso **riassortire** i prodotti che vendono di più senza attese di mesi.

L'ORGANIZZAZIONE — come sei messo

- Ho la **partita IVA** e i documenti aziendali in ordine.
- Riuscirei a **preparare un pacco in giornata**, anche nei periodi pieni.
- Ho **uno spazio** dove tenere pronta la merce destinata all'online.
- So **chi risponderebbe ai clienti** online (io, un collaboratore — o voglio delegarlo).
- Un **reso** non mi manderebbe in tilt: è una pratica da gestire, non un dramma.

LE ASPETTATIVE — la testa giusta

- So che i risultati arrivano in **mesi**, non in giorni: i primi tempi sono rodaggio.
- So che i marketplace trattengono **commissioni** su ogni vendita e va calcolato il margine.
- Non cerco "guadagni facili": cerco **un canale di vendita in più** per il mio negozio.
- Posso dedicare **attenzione costante** al canale — o farmi affiancare da chi lo fa di mestiere.
- Ho letto i prezzi del servizio KM: **primo mese gratuito, poi 200 €/mese + 1%** sul fatturato marketplace.

CONTA I TUOI "SÌ"

12-15 — Sei pronto: il tuo negozio ha le carte in regola. Vale la pena scegliere i primi prodotti e partire con metodo.

7-11 — Buona base, con qualche punto da sistemare prima di partire: le caselle vuote qui sopra sono la tua lista di lavoro.

0-6 — Meglio non partire adesso: si rischia di investire tempo e denaro senza le fondamenta. Parliamone: a volte basta poco per cambiare il quadro.

Consulenza gratuita e senza impegno — guardiamo i tuoi prodotti e ti diciamo con franchezza se e dove conviene venderli.

339 1158424 · 340 4684878

info@kmmarketplace.it · www.kmmarketplace.it

© 2026 KM Marketplace Management — Gestione Amazon, eBay e Temu per aziende e negozi. Documento informativo gratuito: nessuna promessa di guadagno, i risultati dipendono da prodotti, prezzi e costanza.